



Droits
d'Auteur
N°
00044246

Tel : 01-61-39-18-12

PRESENTATION :

Ce logiciel est en langue française et peut s'adapter à tout pays éditant des "ticket Caisse" en français

Pourquoi mettre sur le marché un nouveau logiciel de Caisse ? Tout simplement parcequ'il propose un certain nombre de possibilités que l'on ne retrouve pas chez nos concurrents, à savoir :

A PARTIR DE VOTRE PARAMETRAGE DE LA FICHE SOCIETE, vous pouvez :

- Soit définir que vous gérez les Devis ou non
- Définir si vous gérez les RDV
- Pouvoir gérer automatiquement les impayés (clients n'ayant pas totalement payés vos factures)
- Pouvoir obtenir des statistiques de ventes par collaborateur
- Pouvoir gérer des cartes de fidélité
- Pouvoir gérer des articles en promotion
- Pouvoir gérer, si vous vendez des services, des forfaits en nombre de séances (ex : nb séances location vélo)
- Pouvoir gérer les chèques cadeaux
- Pouvoir gérer les Forfaits Multi Services et Multi Produits

Logiciel spécialement développé pour la gestion des ventes à la Caisse. A partir d'un seul écran principal qui est la saisie des factures, l'utilisateur pourra rechercher toutes les fonctions de mise à jour des bases de données, des impressions et des statistiques.

Cet écran principal intuitif se présente sous la forme :

- en haut de l'écran : une rangée de boutons permettant de rechercher les fonctions autres que la facturation
- en partie gauche de l'écran : le client en cours de facturation et le détail des lignes de ventes en cours de saisie
- en partie droite **SOUS FORME DE MENU DEROULANT**
l'ensemble des Familles Produits ou Services et leurs articles associés
-
- en bas de l'écran : 12 boutons pour avoir les noms de vos collaborateurs

Tous ces boutons vont alimentés automatiquement votre saisie de facture sans avoir à recomposer le code de votre collaborateur, le code article services ou produit. Votre saisie de facture devient simple et très rapide puisque votre écran principal ressemble à une caisse enregistreuse.

Si vos produits contiennent un code barres, il sera possible d'utiliser une douchette lecteur codes barres afin de facturer facilement vos produits. Cette fonction est intégrée dans le logiciel

FICHE CLIENT : (vous pouvez scanner les photos de vos clients)

- Si vous n'êtes pas informatisé, vous tenez à jour, à la main, des fiches cartonnées. Par conscience professionnelle vous essayez de mentionner le maximum de renseignements, vous tentez de stocker au moins l'historique principal, même si un client fidel possède plusieurs fiches. Quel temps et énergie dépensés à aller chercher cette fiche, puis la mettre à jour, puis la reclasser par ordre alphabétique !
- Rêvez-vous d'un logiciel avec lequel la recherche par le nom ou prénom client est instantanée, que sa fiche signalitique vous arrive à l'écran (nom, prénom, adresse, etc.) ?
- Vous souhaitez avoir le détail de toutes les factures émises pour ce client avec le nom de chaque collaborateur ? Cliquez sur un bouton. Vous obtenez l'historique et les impayés éventuels, c'est immédiat
- Vous souhaitez connaître la liste et le nombre de services et produits facturés pour ce client, la fréquence des services ? Cliquez, c'est instantané

FORFAITS ET CARTE DE FIDELITE :

Dans votre métier vous avez souvent l'occasion d'attirer de nouveaux clients en proposant des cartes de fidélité ou encore des forfaits

- Ce logiciel gère automatiquement les articles en promotion. Il suffit de donner les paramètres du Produit ou du Service (exemple : 10ème séance vélo gratuite, le 11ème parfum acheté avec remise de x %)
- Le logiciel sait gérer, automatiquement, les forfaits en nombre de séances (Exemple : 10 séances vélo pour un prix de xxx Euros, 12 vérif télé au prix deeuros)
- Le logiciel sait gérer les forfaits Multi Services et Multi Produits (ces forfaits sont des promotions de plusieurs articles ensemble à un prix d'ensemble global promotionnel)
- Le logiciel sait gérer, tout aussi automatiquement, les CHEQUES CADEAUX

LES PRODUITS :

Ce sont les produits que vous vendez à votre clientèle. (voir paragraphe ACHATS pour gestion des stocks intégrée).

De la même manière que vous présentez votre tarif, ces produits sont classés dans grandes familles (exemple : Crèmes, lotions, Parfum etc..). Leur nombre est illimité. Pour votre confort, une douchette lecture code barres peut être utilisée

LES SERVICES :

Ce sont les Services que vous vendez et rendez à votre clientèle. .

De la même manière que vous présentez votre tarif, ces services sont classés dans grandes familles (exemple : Réparation, Reprisage, Maquillage, Location, etc..). Leur nombre est illimité.

VOTRE CAISSE :

- En fin de chaque facture, vous saisissez l'encaissement (ventilé automatiquement suivant sa nature : espèces, chèque, carte bancaire. Le logiciel permet la saisie de plusieurs modes de paiement : exemple : une partie par espèces, le solde par chèque)
- A tout moment vous pouvez consulter le suivi de votre trésorerie.
- En fin de journée vous pouvez éditer les bordereaux de remise en banque de vos

chèques, par Banque.

- Vous pourrez déposer les espèces à la Banque, saisir les petits frais payés par caisse.
- En fin de journée ou période, il est possible d'éditer le tableau de synthèse de la facturation et encaissement. Si le propriétaire du Magasin le souhaite, vous pourrez lui faxer, chaque soir, ce document qui représente le tableau de marche du Magasin

ACHATS :

Le logiciel gère vos stocks de produits. A chaque facturation, le stock diminue de la quantité facturée.

- Proposition automatique de réapprovisionnement (articles allant arriver en rupture de stock). Suivant le stock mini et maxi, le logiciel va éditer un état qui vous préviendra qu'il est temps de passer commande aux fournisseurs
- Saisir les commandes de réapprovisionnement. Le bon de commande peut être faxé immédiatement. Ces commandes mettent à jour le stock (article en commande)
- Vous pourrez relancer automatiquement votre Fournisseur, par fax (soit pour une commande entière, soit pour le reliquat non encore livré. En effet ce logiciel gère automatiquement les reliquats de commandes).
- Saisir les livraisons des Fournisseurs. Ces livraisons mettent à jour votre stock magasin. Ce sont les entrées en stock.
- Bien entendu, le logiciel permet l'édition de l'inventaire en quantité et valeur, interroger les commandes non soldées (non livrées), le chiffre d'affaires des achats d'une période, le chiffre d'affaires facturé avec les produits d'un même fournisseur et calcul de la marge, etc..
- Le logiciel gère les sorties produits à utilisation interne (exemple pour les réparations)

LES FACTURES NORMALES : (vous pouvez scanner les photos de vos collaborateurs)

- Vous pourrez saisir directement une facture d'un client avec tous les services et produits. En fin de facture vous pourrez éditer un ticket.
- La ventilation du chiffre d'affaires, sur chaque ligne facturée, est réalisée automatiquement par collaborateur et par nature d'article (service ou produit).
- Les stocks sont mis à jour automatiquement au moment de la facturation.
- Bien entendu il vous sera possible d'annuler une facture erronée ou de rééditer un ticket de caisse
- En cas d'anomalie dans la saisie de l'encaissement, il vous sera possible de rectifier

LA GESTION DES RENDEZ-VOUS

- Bien entendu elle peut être utilisée ou non. C'est vous qui en décidez
- Deux modes de gestion est proposée : Soit les RDV directement par Collaborateur, soit une gestion par Cabine et à l'intérieur de la Cabine, par Collaborateur
- Cette gestion se veut intelligente dans le sens qu'elle intègre les jours et horaires de présence des Collaborateurs ainsi que les jours et heures d'ouverture de chaque cabine
- Si vous validez l'option "Facturation des RDV", vous pourrez facturer automatiquement le contenu du RDV à chaque client
- Statistiques sur les RDV, par Collaborateur, clients ne s'étant pas présentés aux RDV

LA GESTION DES DEVIS

- Bien entendu elle peut être utilisée ou non. C'est vous qui en décidez
- Comme son nom l'indique, un Devis est une proposition commerciale pour que le client connaisse le coût pour l'achat de produits ou services
- Une fois édité, le Devis disparaît des fichiers (pas de mémorisation)

- STATISTIQUES

- Sous forme de graphiques et/ou fenêtre liste

Comparaison sur 3 années d'exercice et ventilée sur 12 mois:

- Fréquentation de votre Magasin
- Chiffre d'affaires global (en H.T. ou TTC)
- Chiffre d'affaires global de la vente de produits (en H.T. ou TTC) sur chaque famille de produits
- Chiffre d'affaires global de la vente des services (en H.T. ou TTC) sur chaque famille de produits
- Chiffre d'affaires global des ventes effectués par chaque collaborateur (en H.T. ou TTC)

Interrogation sur une année d'exercice donnée et ventilée sur 12 mois:

- Fréquentation de votre Magasin avec moyenne pour chaque mois
- Chiffre d'affaires global (en H.T. ou TTC)
- Chiffre d'affaires global de la vente de produits (en H.T. ou TTC) sur chaque famille de produits
- Chiffre d'affaires global de la vente des services (en H.T. ou TTC) sur chaque famille de service
- Chiffre d'affaires global ventilé en C.A. produits et C.A. services (en H.T. ou TTC) avec moyenne
- Chiffre d'affaires global des ventes effectués par chaque collaborateur (en H.T. ou TTC) avec % et nombre

Statistiques sur une période donnée :

- Chiffre d'affaires Produits et Service
- Chiffre d'affaires global par origine ville clients(en H.T. ou TTC)
- Chiffre d'affaires global par origine profession clients(en H.T. ou TTC)
- Chiffre d'affaires global de la vente des Produits et des services (en H.T. ou TTC)
- Marge réalisée par le Magasin (détail par produit, détail par service)
- Chiffre d'affaires global de chaque collaborateur (en H.T. ou TTC) avec % et nombre
- Chiffre d'affaires global des 14 meilleurs collaborateurs (en H.T. ou TTC)
- Préparation calcul salaire des collaborateurs (% service sur TTC)
- Classement des meilleurs clients (en ventes Produits ou Services ou total C.Affaires)
- Détail et nombre de Produits et Services facturés par profession

- TRAVAUX DIVERS :

Nous ne donnons ici que quelques exemples pour ne pas alourdir la présentation

- Mailing après choix de vos clients
- Liste des Clients sur une date de naissance
- Du Tableau de Bord des Ventes d'une période
- Edition des tarifs, etc.. etc..

- MAILING :

Pour fidéliser votre clientèle vous êtes amenés à contacter vos clients pour les informer de nouveaux forfaits, promotions, souhaiter les voeux, les fêtes ou les anniversaires.

Ce logiciel peut vous fournir une simple liste pour un mailing phoning car vous préférez le contact directe avec vos clients

Il peut imprimer directement les adresses sur chaque feuille destinée au client (Lettre déjà imprimée par un traitement de texte)

Il peut imprimer directement les adresses sur étiquettes auto collantes

- Pour sélectionner vos clients, ce logiciel s'avère très puissant. Il vous offre un choix d'une trentaine de possibilités
- Parmi ces possibilités prenons les exemples suivants
- Exemple 1 : Toutes les femmes, mois anniversaire Mars, habitant Paris
- Exemple 2 : Tous les hommes prénom Jean, age 25 à 35 ans, chiffre affaires ventes Produits supérieur à 300 euros
- Exemple 3 : Tous les clients n'ayant plus fréquenté votre Magasin depuis telle date
- Etc., Etc..
- Comme vous pourrez le constater, ces 30 critères de possibilités peuvent être croisés pour obtenir une sélection très poussée. La manipulation de sélection est simple et intuitive, en résultat vous déclenchez un mailing uniquement pour les clients de votre choix

Modules annexes

Ce logiciel ne gérant pas la comptabilité donne tout de même la possibilité d'éditer certains états nécessaires au Comptable.

- Edition de l'inventaire en quantité et valeur
- Edition en quantité et valeur des sorties de stock pour utilisation interne
- Edition des Factures Créditrices et des Impayés
- Edition des en cours Chèques Cadeaux et Forfaits nombre séances (ce sont les états dits Services comptabilisés d'avance)
- Edition des Clients non soldés

CONFIDENTIALITE DE VOS FICHIERS

Nous vous offrons la possibilité d'interdire l'accès à certaines fonctions du logiciel à vos collaborateurs.

Vous découvrirez la puissance de ces options qui deviennent, suivant votre choix, une autorisation ou interdiction à la carte.

Ce doit être très complexe à comprendre et à mettre en oeuvre ! dites-vous ?

Nous répondrons à cette question en vous confirmant que c'est enfantin.

Dans nos explications accessibles à l'écran, nous donnons, par solution, un exemple simple et compréhensible. Votre besoin est nécessairement décrit

dans l'un de ces 5 exemples et il vous suffira de répondre par OUI ou NON à trois questions.

Que vous travaillez en mono poste (un seul ordinateur dans votre Magasin) ou en multipostes (en réseau interne dans votre Magasin), vous trouverez la solution adaptée à votre soucis de confidentialité ou de liberté totale.

Si ce logiciel ne répond pas à tous vos besoins, une étude pourra être effectuée pour l'adapter.

NOS PRESTATIONS

- Nous vous proposons de télécharger notre logiciel de démonstration et la documentation de chaque fenêtre.
Ce programme de démonstration est identique à notre logiciel définitif. Il est simplement bloqué à n'accepter qu'un certain nombre de factures
- Si cette démonstration vous a séduit, vous pouvez télécharger notre logiciel définitif. Il vous délivre un numéro de licence provisoire valable quelques jours. Vous pouvez commencer à saisir vos fichiers réels. Si ce logiciel répond réellement à votre attente, il suffit d'acquérir la licence définitive. Le logiciel est déverrouillé et tous vos fichiers sont à nouveau accessibles.
Dans le cas inverse, il suffit de supprimer le répertoire pour faire disparaître l'application
- Nous vous proposons à l'acceptation, un contrat d'assistance et de maintenance
- Sur notre site vous pourrez télécharger directement, et toujours gratuitement pour certaines, les nouvelles mises à jour de notre logiciel (nouveauités, améliorations, etc..)
- Ce qui signifie que nos prestations sont complètes et nos clients ne sont pas abandonnés

Cette application fonctionne en monoposte ou réseau

PRIX DU LOGICIEL....

La licence d'utilisation est individuelle par site installé.

PRIX DU LOGICIEL	
LICENCE MONOPOSTE (un seul poste de travail) 6 mois de contrat maintenance inclus	385 Euros HT
LICENCE RESEAU (pour 2 postes de travail)	599 Euros HT
LICENCE PAR POSTE SUPPLEMENTAIRE	166 Euros HT
CONTRAT DE MAINTENANCE ANNUEL après le 1er Semestre	160 Euros HT

Contactez-nous directement. Nous vous communiquerons le nom de notre revendeur

local.

Nos revendeurs peuvent, suivant leur disponibilité, assurer la mise en route suivant une redevance journalière forfaitisée.

Phone : (france)(33) 01-61-39-18-12

Phone : (portable) 06-14-60-04-00

Date dernière MAJ : 02 Avril 2010

Date création site : 1er Août 1998