



Droits
d'Auteur
N°
00044246

Tel : 01-61-39-18-12

PRESENTATION :

COMME NOS MEILLEURS COMMERCIAUX SONT NOS CLIENTS UTILISATEURS DE NOTRE LOGICIEL DEPUIS QUELQUES ANNEES, nous pouvons, sans aucun problème, vous fournir une liste pour que vous puissiez les interroger directement. Ainsi vous pourrez poser toutes les questions que vous souhaitez et obtenir, de vos collègues, des réponses claires et précises de professionnels de votre métier.

Vous connaîtrez également leurs sentiments quand à la fiabilité du logiciel, les résultats obtenus, leurs regrets éventuels sur tel ou tel sujet non traité, la complexité ou facilité d'adaptation au logiciel, le suivi de notre service technique aussi bien en relationnel, en adaptation de nouvelles améliorations, en compétence pour traiter les anomalies d'utilisation.

Nous préférons la transparence, c'est ce qui fait que notre clientèle est fidèle et augmente chaque mois.

Logiciel spécialement développé pour la gestion des instituts de beauté. A partir d'un seul écran principal qui est la saisie des factures, l'utilisateur pourra rechercher toutes les fonctions de mise à jour des bases de données, des impressions et des statistiques.

Cet écran principal intuitif se présente sous la forme :

- en haut de l'écran : une rangée de boutons permettant de rechercher les programmes autres que la facturation
- en partie gauche de l'écran : le client en cours de facturation et le détail des lignes de ventes en cours de saisie
- en partie droite **SOUS FORME CAISSE ENREGISTREUSE:** les 12 boutons Familles services et 12 boutons Familles produits.
- sous ces boutons familles : 18 boutons produits et 18 boutons services correspondant uniquement aux familles sélectionnées
- Ce qui vous permet d'obtenir, en forme de caisse enregistreuse, 432 boutons soit 216 codes articles Produits et 216 Services pré programmés
- en bas de l'écran : 12 boutons pour avoir les noms de vos collaborateurs (+ leur photo)

Si ce nombre de familles ne vous suffit pas, le logiciel gère aussi un Menu Déroulant Tous ces boutons vont alimentés automatiquement votre saisie de facture sans avoir à recomposer le code de votre collaborateur, le code article services ou produit. Votre saisie de facture devient simple et très rapide puisque votre écran principal ressemble à une caisse enregistreuse.

Si vous souhaitez travailler sur écran tactile, un paramètre dans la Fiche Société vous permettra d'utiliser votre écran tactile

FICHE CLIENT : (vous pouvez scanner les photos de vos clients)

- Si vous n'êtes pas informatisé, vous tenez à jour, à la main, des fiches cartonnées. Par

conscience professionnelle vous essayez de mentionner le maximum de renseignements, vous tentez de stocker au moins l'historique principal, même si un client fidèle possède plusieurs fiches. Quel temps et énergie dépensés à aller chercher cette fiche, puis la mettre à jour, puis la reclasser par ordre alphabétique !

- Rêvez-vous d'un logiciel avec lequel la recherche par le nom ou prénom client est instantanée, que sa fiche signalétique vous arrive à l'écran (nom, prénom, adresse, etc..) ?
- Vous souhaitez connaître les commentaires techniques (fiches techniques) sur les soins du corps réalisés sur ce client ? Cliquez sur un bouton. Vous obtenez un historique jusqu'à 180 commentaires classés par date.
- Vous ne souhaitez pas mélanger la fiche technique d'un soin particulier avec d'autres informations techniques, votre souhait est exhaussé. Le logiciel vous permet jusqu'à 4 types de fiches techniques différentes. Cliquez, c'est instantané
- Vous souhaitez avoir le détail de toutes les factures émises pour ce client avec le nom de chaque collaborateur ? Cliquez sur un bouton. Vous obtenez l'historique et les impayés éventuels, c'est immédiat
- Vous souhaitez connaître ses goûts en boisson, lecture, etc.. ? Cliquez, c'est instantané
- Vous souhaitez connaître la liste et le nombre de services et produits facturés pour ce client, la fréquence des soins ? Cliquez, c'est instantané

FORFAITS ET CARTE DE FIDELITE :

Dans votre métier vous avez souvent l'occasion d'attirer de nouveaux clients en proposant des cartes de fidélité ou encore des forfaits

- Ce logiciel gère automatiquement les cartes de fidélité. Le logiciel gère également les Forfaits de Produits ou Services en Promotion. Il suffit de donner les paramètres du Produit ou du Service (exemple : 10ème séance U.V. gratuite, le 11ème parfum acheté avec remise de x %)
- Les forfaits sont également automatiques. Vous pouvez créer des forfaits ayant jusqu'à 6 articles services/soins différents (Exemple : Epilation jambes + soin visage + manucure pour un prix de xxx Euros)
- Le logiciel sait gérer, automatiquement, les forfaits en nombre de séances (Exemple : 10 séances U.V. pour un prix de xxx Euros, 12 soins visage au prix deeuros)
- Le logiciel sait gérer, tout aussi automatiquement, les CHEQUES CADEAUX
- Rien n'est plus simple que de traiter LES CARTES PASSEPORT

LES PRODUITS :

Ce sont les produits que vous vendez à votre clientèle. (voir paragraphe ACHATS pour gestion des stocks intégrée).

De la même manière que vous présentez votre tarif, ces produits sont classés dans grandes familles (exemple : Crèmes, lotions, Parfum etc..). Leur nombre est illimité. Pour votre confort, une douchette lecture code barres peut être utilisée
Le logiciel gère les Produits à la Vente, les Produits Cabine, les Echantillons

LES SERVICES/SOINS :

Ce sont les Services ou Soins que vous vendez et rendez à votre clientèle. .

De la même manière que vous présentez votre tarif, ces services sont classés dans grandes familles (exemple : Epilation, massage, maquillage, manucure, etc..). Leur nombre est illimité.

VOTRE CAISSE :

- En fin de chaque facture, vous saisirez l'encaissement (ventilé automatiquement suivant sa nature : espèces, chèque, carte bancaire. Le logiciel permet la saisie de plusieurs modes de paiement : exemple : une partie par espèces, le solde par chèque)
- Vous pourrez saisir vos petites dépenses par la Caisse
- A tout moment vous pouvez consulter le suivi de votre trésorerie.
- En fin de journée vous pouvez éditer les bordereaux de remise en banque de vos chèques, par Banque.
- En fin de journée ou période, il est possible d'éditer le tableau de synthèse de la facturation et encaissement. Si le propriétaire du salon le souhaite, vous pourrez lui faxer, chaque soir, ce document qui représente le tableau de marche du salon

ACHATS :

Le logiciel gère vos stocks de produits. A chaque facturation, le stock diminue de la quantité facturée.

- Proposition automatique de réapprovisionnement (articles allant arriver en rupture de stock). Suivant le stock mini et maxi, le logiciel va éditer un état qui vous préviendra qu'il est temps de passer commande aux fournisseurs
- Saisir les commandes de réapprovisionnement. Le bon de commande peut être faxé immédiatement. Ces commandes mettent à jour le stock (article en commande)
- Vous pourrez relancer automatiquement votre Fournisseur, par fax (soit pour une commande entière, soit pour le reliquat non encore livré. En effet ce logiciel gère automatiquement les reliquats de commandes).
- Saisir les livraisons des Fournisseurs. Ces livraisons mettent à jour votre stock magasin. Ce sont les entrées en stock.
- Bien entendu, le logiciel permet l'édition de l'inventaire en quantité et valeur, interroger les commandes non soldées (non livrées), le chiffre d'affaires des achats d'une période, le chiffre d'affaires facturé avec les produits d'un même fournisseur et calcul de la marge, etc..
- Le logiciel gère les sorties produits cabine

LES FACTURES NORMALES : (vous pouvez scanner les photos de vos collaborateurs)

- Vous pourrez saisir directement une facture d'un client avec tous les services et produits. En fin de facture vous pourrez éditer un ticket.
- En fin de Facture le logiciel permet un encaissement à partir du chèque cadeau ou la saisie d'un multiple encaissement (une partie par espèces, une partie par carte, plusieurs chèques avec échéance d'encaissement convenue avec votre client)
- La ventilation du chiffre d'affaires, sur chaque ligne facturée, est réalisée automatiquement par collaborateur, par cabine et par nature d'article (service ou produit).
- Les stocks sont mis à jour automatiquement au moment de la facturation.
- Bien entendu il vous sera possible d'annuler une facture erronée ou de rééditer un ticket de caisse
- En cas d'anomalie dans la saisie de l'encaissement, il vous sera possible de rectifier

- STATISTIQUES

- Sous forme de graphiques et/ou camembert et/ou fenêtre liste

Comparaison sur 3 années d'exercice et ventilée sur 12 mois:

- Fréquentation de votre Salon
- Chiffre d'affaires global (en H.T. ou TTC)

- Chiffre d'affaires global de la vente de produits (en H.T. ou TTC) sur chaque famille de produits ou sur la catégorie de clients destinataires du produit (femmes, hommes, juniors...)
- Chiffre d'affaires global de la vente des soins ou services (en H.T. ou TTC) sur chaque famille de produits ou sur la catégorie de clients destinataires du service (femmes, hommes, juniors...)
- Chiffre d'affaires global des ventes ou soins effectués par chaque collaborateur (en H.T. ou TTC)
- Chiffre d'affaires global des ventes ou soins effectués par chaque cabine (en H.T. ou TTC)

Interrogation sur une année d'exercice donnée et ventilée sur 12 mois:

- Fréquentation de votre Salon avec moyenne pour chaque mois
- Chiffre d'affaires global (en H.T. ou TTC)
- Chiffre d'affaires global de la vente de produits (en H.T. ou TTC) sur chaque famille de produits ou sur la catégorie de clients destinataires du produit (femmes, hommes, juniors...)
- Chiffre d'affaires global de la vente des soins ou services (en H.T. ou TTC) sur chaque famille de service ou sur la catégorie de clients destinataires du service (femmes, hommes, juniors...)
- Chiffre d'affaires global ventilé en C.A. produits et C.A. soins (en H.T. ou TTC) avec moyenne
- Chiffre d'affaires global des ventes ou soins effectués par chaque collaborateur (en H.T. ou TTC) avec % et nombre
- Chiffre d'affaires global des ventes ou soins effectués par chaque cabine (en H.T. ou TTC) avec % et nombre

Statistiques sur une période donnée :

- Chiffre d'affaires Produits et Service ventilés par nature de client (Femme, Homme, Junior, ...)
- Chiffre d'affaires global par origine ville clients(en H.T. ou TTC)
- Chiffre d'affaires global par origine profession clients(en H.T. ou TTC)
- Chiffre d'affaires global de la vente des Produits et des soins ou services (en H.T. ou TTC)
- Marge réalisée par le Salon (détail par produit, détail par soin)
- Chiffre d'affaires global de chaque collaborateur (en H.T. ou TTC) avec % et nombre
- Chiffre d'affaires global des 14 meilleurs collaborateurs (en H.T. ou TTC)
- Préparation calcul salaire des collaborateurs (% service sur TTC)
- Classement des meilleurs clients (en ventes Produits ou Services ou total C.Affaires)
- Détail et nombre de Produits et Services facturés par profession

Statistiques FEMMES - HOMMES - SENIORS :

- 6 programmes de statistiques (produits ou services) vous permettent de connaître le chiffre d'affaires par sexe des personnes facturées (Femmes, Hommes, Juniors) et ce, malgré la catégorie du produit facturé ou soin/service

- TRAVAUX DIVERS :

Nous ne donnons ici que quelques exemples pour ne pas alourdir la présentation

- Possibilité, pour chaque Collaborateur, de pouvoir saisir chaque jour ses heures travaillées. Cette saisie donnera à la Direction, la possibilité d'états statistiques et

préparation du calcul des heures supplémentaires

- Possibilité de saisir et éditer des Devis. (ce devis ne sont pas stockés)
- Saisie des rendez-vous pour chaque collaborateur ou par cabine
- Visualisation de tous les rendez-vous d'une journée ou semaine
- Mailing après choix de vos clients
- Liste des Clients sur une date de naissance
- Saisie des prêts de produits à un autre salon
- Interrogation des prêts de produits à un autre salon
- Facturation des prêts de produits à un autre salon
- Du Tableau de Bord des Ventes d'une période
- Edition des tarifs, etc.. etc..

- UNE NOUVELLE GESTION DES RDV :**Il vous sera possible de choisir une nouvelle gestion des RDV. Celle-ci intègre les particularités d'un Institut à savoir**

- Fichier types de Services avec intégration du temps normal du soin, ou du temps préparatoire + temps de pause + temps de finition du soin, ou encore le temps d'un soin spécial sera saisi lors de la prise du RDV en fonction de la demande exacte du client
- Fichier des Collaborateurs qui peuvent avoir des RDV avec intégration des jours travaillés dans la semaine, des horaires journalières, de la période de ses congès. Si vous gérez un espace Coiffure dans votre Institut, possibilité d'affecter le Collaborateur au Service Esthétique ou Coiffure. Les Collaborateurs affectés au Service Coiffure ne seront pas visibles lors de la saisie des RDV par Cabine
- Fichier des Cabines qui peuvent avoir des RDV avec intégration des jours d'ouverture cabine dans la semaine, des horaires journalières, de la période de congès (fermeture cabine)
- SAISIE RDV PAR COLLABORATEUR : Saisie intelligente des RDV qui intègre les horaires et jours présence des Collaborateurs ou ses congès, intègre le temps du service correspondant au RDV (pendant les temps de pause du soin, le Collaborateur peut avoir un nouveau RDV)
- SAISIE RDV PAR CABINE : Ce deuxième choix vous est possible. Saisie intelligente des RDV qui intègre les horaires de la cabine et pour chaque cabine, intègre les horaires et jours présence des Collaborateurs ou ses congès, intègre le temps du service correspondant au RDV (pendant les temps de pause du soin, les Collaborateurs peuvent avoir un nouveau RDV) Ces RDV sont pris par Cabine et avec combinaison intégrée des Collaborateurs.
- Etat de tous les RDV d'une journée par Collaborateur et Cabine
- Ou état de tous les RDV par Collaborateur et Cabine + édition d'une fiche signalétique de chaque client ayant RDV (avec détail des 5 dernières factures, détail des 5 dernières fiches techniques, détail des chèques cadeaux en cours, etc..) Ce document sera une mine d'or d'informations pour vos Collaborateurs

- MAILING :

Pour fidéliser votre clientèle vous êtes amenés à contacter vos clients pour les informer de nouveaux forfaits, promotions, souhaiter les voeux, les fêtes ou les anniversaires.

Ce logiciel peut vous fournir une simple liste pour un mailing phoning car vous préférez le contact directe avec vos clients

Il peut imprimer directement les adresses sur chaque feuille destinée au client (Lettre déjà imprimée par un traitement de texte)

Il peut imprimer directement les adresses sur étiquettes auto collantes

- Pour sélectionner vos clients, ce logiciel s'avère très puissant. Il vous offre un choix d'une trentaine de possibilités
- Parmi ces possibilités prenons les exemples suivants
- Exemple 1 : Toutes les femmes, mois anniversaire Mars, habitant Paris
- Exemple 2 : Tous les hommes prénom Jean, age 25 à 35 ans, chiffre affaires ventes Produits supérieur à 300 euros
- Exemple 3 : Tous les clients n'ayant plus fréquenté votre salon depuis telle date
- Etc., Etc..
- Comme vous pourrez le constater, ces 30 critères de possibilités peuvent être croisés pour obtenir une sélection très poussée. La manipulation de sélection est simple et intuitive, en résultat vous déclenchez un mailing uniquement pour les clients de votre choix

Modules comptables - COMPTABILITE AUXILIAIRE CLIENTS :

La comptabilité est générée automatiquement sans que vous n'interveniez. Fini de préparer, dans vos temps de libre, les documents pour votre comptable. Cliquez et vous obtenez :

- Edition de tous les documents comptables (journaux de trésorerie, OD, ventes, TVA)
- Le journal TVA différencie les Ventes Produits des Ventes Services et tient compte des différents taux de TVA
- Journal centralisateur sur les comptes généraux. Avec cet état de 10 à 20 lignes, votre comptable centralisera le mois comptable de votre salon dans son logiciel de comptabilité générale
- Edition du Grand Livre des écritures, des impayés
- Edition des Balances
- Plusieurs écrans d'interrogation à votre disposition
- Solde à nouveau automatisé
- EXPORTATION des écritures vers logiciels comptables : CIEL - WINFIC - QUADRA - EBP - etc..

Ce logiciel ne gère que la comptabilité auxiliaire clients. Il ne gère pas la comptabilité générale (c'est à dire qu'il ne gère pas les écritures achats, salaires, charges, etc..)

CONFIDENTIALITE DE VOS FICHIERS

Nous vous offrons la possibilité d'interdire l'accès à certains de vos programmes à vos collaborateurs.

5 solutions différentes vous sont proposées afin d'adapter le système à vos besoins. Vous découvrirez la puissance de ces options qui deviennent, suivant votre choix, une autorisation ou interdiction à la carte.

Ce doit être très complexe à comprendre et à mettre en oeuvre ! dites-vous ?

Nous répondrons à cette question en vous confirmant que c'est enfantin.

Dans nos explications accessibles à l'écran, nous donnons, par solution, un exemple simple et compréhensible. Votre besoin est nécessairement décrit dans l'un de ces 5 exemples et il vous suffira de répondre par OUI ou NON à trois questions.

Que vous travaillez en mono poste (un seul ordinateur dans votre salon) ou en multipostes (en réseau interne dans votre salon), vous trouverez la solution adaptée à votre soucis de confidentialité ou de liberté totale.

Si ce logiciel ne répond pas à tous vos besoins, une étude pourra être effectuée pour

l'adapter.

NOS PRESTATIONS

- Nous vous proposons de télécharger notre logiciel de démonstration et la documentation de chaque fenêtre.
Ce programme de démonstration est identique à notre logiciel définitif. Il est simplement bloqué à n'accepter qu'un certain nombre de factures
- Si cette démonstration vous a séduit, vous pouvez télécharger notre logiciel définitif. Il vous délivre un numéro de licence provisoire valable quelques jours. Vous pouvez commencer à saisir vos fichiers réels. Si ce logiciel répond réellement à votre attente, il suffit d'acquérir la licence définitive. Le logiciel est déverrouillé et tous vos fichiers sont à nouveau accessibles.
Dans le cas inverse, il suffit de supprimer le répertoire pour faire disparaître l'application
- Nous vous proposons à l'acceptation, un contrat d'assistance et de maintenance
- Sur notre site vous pourrez télécharger directement, et toujours gratuitement pour certaines, les nouvelles mises à jour de notre logiciel (nouveauités, améliorations, etc..)
- Ce qui signifie que nos prestations sont complètes et nos clients ne sont pas abandonnés

Cette application fonctionne en monoposte ou réseau

PRIX DU LOGICIEL....

La licence d'utilisation est individuelle par site installé.

PRIX DU LOGICIEL	
LICENCE MONOPOSTE (un seul poste de travail) 6 mois de contrat maintenance inclus	650 Euros HT
LICENCE RESEAU (pour 2 postes de travail)	950 Euros HT
LICENCE PAR POSTE SUPPLEMENTAIRE	166 Euros HT
CONTRAT DE MAINTENANCE ANNUEL après le 1er Semestre	160 Euros HT

Contactez-nous directement. Nous vous communiquerons le nom de notre revendeur local.

Nos revendeurs pourraient éventuellement assurer la mise en route suivant une redevance journalière forfaitisée.

**Ces programmes ne traitent que la comptabilité auxiliaire Clients :
En effet, cette application est destinée aux Salons qui n'ont pas nécessairement un**

personnel comptable à demeure. Ce programme a pour but le suivi des comptes clients, la gestion de la trésorerie , tous les états comptables, les différents tableaux de bord pour le Chef d'Entreprise, les lettres de relance.

Cette application ne traite aucun des aspects de la comptabilité générale qui restent le domaine de votre Cabinet Comptable.



Phone : (france)(33) 01-61-39-18-12

Phone : (portable) 06-14-60-04-00

Date dernière MAJ : 01 Octobre 2010

Date création site : 1er Août 1998